

Bonjour,
vous trouverez mon Cv ci-joint.

Candidature au poste d'ingénieur commercial / technico-commercial

Je suis actuellement à la recherche d'un poste d'ingénieur commercial/d'affaires ou technico-commercial dans la région 33 au 47 et alentour.

Ayant une société sur Bordeaux que je délègue depuis Juillet à 100% je suis en recherche d'un nouveau challenge dans la vente de produits ou bien de services.

Fort de deux années d'expérience dans la vente de produits d'aménagement intérieur et de finition pour bois, ainsi que d'une solide expérience en tant que business manager, je suis convaincu de pouvoir contribuer de manière significative à votre entreprise.

Au cours de mes deux années de vente de produits d'aménagement intérieur et de finition pour bois, j'ai développé des compétences techniques et commerciales essentielles, telles que la compréhension des besoins des clients, la présentation de solutions adaptées, et la négociation de contrats.

J'ai également acquis une expertise technique spécifique qui me permet de conseiller mes clients et de leur proposer des solutions sur-mesure.

Par ailleurs, mon expérience en tant que business manager m'a permis de développer des compétences en gestion de projets et en prestation de services.

J'ai pu recruter puis gérer une équipe de 6 ingénieurs, superviser des projets complexes et établir des relations solides avec les clients (c-level).

Cette double compétence technique et managériale me confère une approche globale et stratégique du développement commercial. Dynamique, rigoureux et doté d'un excellent relationnel, je suis capable de m'adapter et d'apprendre rapidement à de nouveaux environnements et de relever les défis.

Je suis disponible pour un entretien à votre convenance et reste à votre disposition pour toute information complémentaire.

Bonne réception,

PERIN
Philippe